



# GLOSSAIRE MARKETING AUTOMATION

## **LEADGEN**

Génération de prospects

## **OUTBOUND**

Faire la démarche d'aller vers le prospect en le contactant

## **INBOUND**

Le fait qu'un prospect vienne à nous, sans avoir fait de démarche de prospection

## **INPUT**

La donnée d'entrée

## **OUTPUT**

La donnée de sortie

## **INSIGHTS**

Les Statistiques

## **KPI**

Les indicateurs clés de performance

## **WEB SCRAPING**

Technique d'extraction de données sur des sites web

## **NURTURING**

Campagne de communication informationnelle afin de "nourrir" son prospect

## **WEBHOOK**

Module permettant de relier différents logiciels afin de transférer des données

**FILTER MAKER X LA ROCHELLE TECHNOPOLE**

[technopole@agglo-larochelle.fr](mailto:technopole@agglo-larochelle.fr)